

Formación	DESARROLLO DE VIDEOJUEGOS Y ENTORNOS INTERACTIVOS
Fecha	1 al 30 de noviembre
Código Ficha	2977311 -
Actividades Desarrolladas	Evidencias TEORICAS realizadas noviembre de 2025 – Espinal

DOFA Personal. Identificar habilidades personales como emprendedor		2																		
Juan Pablo Zea Hurtado																				
SENA DESARROLLO DE VIDEOJUEGOS Y ENTORNOS INTERACTIVOS LUZ MERY TRUJILLO RIVERA EMPRENDIMIENTO 18/11/2025		<p>Análisis DOFA Personal para el Emprendedor</p> <p>Emprendimiento Enfoque: Desarrollo de Soluciones Digitales Educativas</p> <p><i>1. Definición de Condiciones Internas</i></p> <ul style="list-style-type: none">D - Debilidades <p>Perfeccionismo: Tendencia a dedicar demasiado tiempo a los detalles en las etapas iniciales, lo que puede ralentizar el lanzamiento de un producto mínimo viable (MVP).</p> <p>Resistencia a Delegar: Por el punto anterior, a veces cuesta confiar en que otros realizarán una tarea con el mismo nivel de calidad que yo espero, lo que puede llevar a una sobrecarga de trabajo.</p> <p>Experiencia Financiera Limitada: Conocimiento básico en gestión financiera avanzada, flujos de caja complejos y estrategias de financiación externa (como venture capital).</p> <p>Tolerancia a la Incertidumbre: Aunque la manejo, situaciones de alta incertidumbre en el mercado o en los ingresos generan un nivel de estrés que puede afectar temporalmente la creatividad.</p> <p>Networking Comercial: Habilidades de networking para ventas B2B (Business-to-Business) aún en desarrollo. Me desenvuelvo mejor en entornos técnicos o académicos.<ul style="list-style-type: none">F - Fortalezas<p>Autodisciplina y Enfoque: Capacidad comprobada para establecer metas y trabajar de manera constante y organizada hacia ellas, incluso sin supervisión externa.</p><p>Resiliencia y Aprendizaje Rápido: Cuando un proyecto o estrategia no sale bien, analizo los fracasos de manera objetiva, aprendo de ellos y me adapto rápidamente sin desmotivarme por largo tiempo.</p><p>Capacidad Técnica y Analítica: Fuerte base en el desarrollo de productos digitales y en el análisis de datos, lo que permite entender el "cómo" y el "porqué" detrás de los resultados.</p><p>Creatividad para Solucionar Problemas: Habilidad para identificar problemas de los usuarios y conceptualizar soluciones innovadoras y prácticas.</p><p>Comunicación Clara (Escrita y Verbal): Capacidad para explicar ideas complejas de manera sencilla, lo que es vital para la formación de equipos, la venta de la idea y la atención al cliente.</p></p>																		
<table><tr><th>Factores Internos (Condiciones Internas)</th><th>Oportunidades (O)</th><th>Amenazas (T)</th></tr><tr><td></td><td>1. Lanzar un MVP de alta calidad técnica en un nicho específico de EdTech, aprovechando la demanda y las herramientas accesibles. (S1, S3, O1, O2)</td><td>1. Usar la capacidad analítica para monitorear constantemente a la competencia y las tendencias, y la resiliencia para pivotar rápidamente si es necesario. (S2, S3, T1, T4)</td></tr><tr><td></td><td>2. Formar un equipo remoto multidisciplinario (ej. un experto en finanzas y un vendedor), comunicando la visión con claridad para capitalizar el talento global. (S4, S5, O3)</td><td>2. Diseñar el producto desde el inicio con seguridad y escalabilidad, y crear un modelo de precios flexible (ej. suscripciones mensuales/anuales) para ser más resistente a la volatilidad. (S1, S3, T2, T3)</td></tr><tr><td>Debilidades (W)</td><td>Estrategias W-O (Mini-Maxi)</td><td>Estrategias W-T (Mini-Mini)</td></tr><tr><td></td><td>1. Participar en una incubadora para recibir mentoría en gestión financiera y validar el MVP rápidamente, superando el perfeccionismo. (W1, W3, O4)</td><td>1. Adoptar metodologías ágiles (Scrum) con sprints cortos y entregables definidos. Esto obliga a delegar y a lanzar funcionalidades sin caer en el "parálisis por análisis". (W1, W2, T1)</td></tr><tr><td></td><td>2. Asociarse con una institución educativa para un piloto, reduciendo la incertidumbre y ganando credibilidad para mejorar el networking. (W4, W5, O1)</td><td>2. Diversificar las fuentes de ingreso (ej. ofrecer consultoría) y crear un fondo de emergencia para cubrir varios meses de operación, mitigando la amenaza económica y la debilidad financiera. (W3, T3)</td></tr></table>		Factores Internos (Condiciones Internas)	Oportunidades (O)	Amenazas (T)		1. Lanzar un MVP de alta calidad técnica en un nicho específico de EdTech, aprovechando la demanda y las herramientas accesibles. (S1, S3, O1, O2)	1. Usar la capacidad analítica para monitorear constantemente a la competencia y las tendencias, y la resiliencia para pivotar rápidamente si es necesario. (S2, S3, T1, T4)		2. Formar un equipo remoto multidisciplinario (ej. un experto en finanzas y un vendedor), comunicando la visión con claridad para capitalizar el talento global. (S4, S5, O3)	2. Diseñar el producto desde el inicio con seguridad y escalabilidad, y crear un modelo de precios flexible (ej. suscripciones mensuales/anuales) para ser más resistente a la volatilidad. (S1, S3, T2, T3)	Debilidades (W)	Estrategias W-O (Mini-Maxi)	Estrategias W-T (Mini-Mini)		1. Participar en una incubadora para recibir mentoría en gestión financiera y validar el MVP rápidamente, superando el perfeccionismo. (W1, W3, O4)	1. Adoptar metodologías ágiles (Scrum) con sprints cortos y entregables definidos. Esto obliga a delegar y a lanzar funcionalidades sin caer en el "parálisis por análisis". (W1, W2, T1)		2. Asociarse con una institución educativa para un piloto, reduciendo la incertidumbre y ganando credibilidad para mejorar el networking. (W4, W5, O1)	2. Diversificar las fuentes de ingreso (ej. ofrecer consultoría) y crear un fondo de emergencia para cubrir varios meses de operación, mitigando la amenaza económica y la debilidad financiera. (W3, T3)	<p><i>4. Análisis Descriptivo y Estrategias de Mitigación</i></p> <p><u>¿Cómo los aspectos identificados le ayudarán a impulsar su emprendimiento?</u></p> <p>Este análisis DOFA me proporciona un mapa claro y honesto de mi punto de partida. Conocer mis Fortalezas me permite construir sobre una base sólida: usar mi disciplina para mantener el rumbo, mi capacidad analítica para tomar decisiones basadas en datos y mi resiliencia para ver los obstáculos como parte del camino, no como el final. Por otro lado, ser consciente de mis Debilidades es el primer paso para gestionarlas. Saber que tengo tendencia al perfeccionismo me alerta para establecer hitos de lanzamiento rígidos, y reconocer mi limitación financiera me impulsa a buscar un cofundador o asesor en esa área.</p> <p>Las Oportunidades me dan la dirección hacia donde enfocar mi energía y recursos, mientras que las Amenazas me preparan para lo inevitable, permitiéndome diseñar planes de contingencia. En esencia, este DOFA transforma la incertidumbre inherente al emprendimiento en un conjunto de variables conocidas y manejables.</p> <p><u>¿Qué estrategia le ayudaría a minimizar las amenazas del entorno a su personalidad y a su ser emprendedor?</u></p> <p>La estrategia principal para minimizar las amenazas es la adaptabilidad proactiva y el fortalecimiento de la red de apoyo, dirigida específicamente a contrarrestar mis debilidades personales frente a las amenazas externas.</p> <p>Para gestionar el Perfeccionismo y la Resistencia a Delegar (frente a la Competencia Agresiva):</p> <p>Estrategia: Implementar de manera estricta la metodología Scrum. Establecer ciclos de desarrollo (sprints) de 2 semanas con entregables muy claros y no negociables. Esto fuerza a priorizar lo esencial y a lanzar, recibir feedback y mejorar, en lugar de buscar la versión "perfecta". Delegar tareas dentro del sprint se convierte en una necesidad operativa, no en una opción.</p> <p>Para compensar la Experiencia Financiera Limitada y la Tolerancia a la Incertidumbre (frente a la Volatilidad Económica):</p>
Factores Internos (Condiciones Internas)	Oportunidades (O)	Amenazas (T)																		
	1. Lanzar un MVP de alta calidad técnica en un nicho específico de EdTech, aprovechando la demanda y las herramientas accesibles. (S1, S3, O1, O2)	1. Usar la capacidad analítica para monitorear constantemente a la competencia y las tendencias, y la resiliencia para pivotar rápidamente si es necesario. (S2, S3, T1, T4)																		
	2. Formar un equipo remoto multidisciplinario (ej. un experto en finanzas y un vendedor), comunicando la visión con claridad para capitalizar el talento global. (S4, S5, O3)	2. Diseñar el producto desde el inicio con seguridad y escalabilidad, y crear un modelo de precios flexible (ej. suscripciones mensuales/anuales) para ser más resistente a la volatilidad. (S1, S3, T2, T3)																		
Debilidades (W)	Estrategias W-O (Mini-Maxi)	Estrategias W-T (Mini-Mini)																		
	1. Participar en una incubadora para recibir mentoría en gestión financiera y validar el MVP rápidamente, superando el perfeccionismo. (W1, W3, O4)	1. Adoptar metodologías ágiles (Scrum) con sprints cortos y entregables definidos. Esto obliga a delegar y a lanzar funcionalidades sin caer en el "parálisis por análisis". (W1, W2, T1)																		
	2. Asociarse con una institución educativa para un piloto, reduciendo la incertidumbre y ganando credibilidad para mejorar el networking. (W4, W5, O1)	2. Diversificar las fuentes de ingreso (ej. ofrecer consultoría) y crear un fondo de emergencia para cubrir varios meses de operación, mitigando la amenaza económica y la debilidad financiera. (W3, T3)																		

MODELO CANVAS DE SOG

